

# **Company Brief**

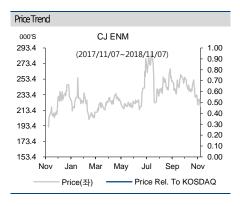
2018-11-08

# Buy (Maintain)

목표주가(12M)	335,000 원(유지)
종가(2018/11/07)	218,500 원

StockIndicator	
자본금	31 십억원
발행주식수	2,193 만주
시기총액	4,791 십억원
외국인지분율	19.0%
52주주가	191,700~286,400 원
60 일평균거래량	94,566주
60 일평균거래대금	23.1 십억원

주가수익률(%)	1M	3M	6M	12M
절대수익률	-11.3	-7.1	0.6	12.7
상대수익률	0.5	6.0	20.9	15.4



FY	2017	2018E	2019E	2020E
매출액(십억원)	2,260	4,360	4,671	5,155
영업이익(십억원)	224	332	402	495
순이익(십억원)	131	172	260	327
EPS(원)	21,054	7,846	11,842	14,909
BPS(원)	165,443	109,634	118,722	130,877
PER(배)	11.0	27.8	18.5	14.7
PBR(배)	1.4	2.0	1.8	1.7
ROE(%)	13.5	10.0	10.4	11.9
배당수익률(%)	1.3	1.4	1.4	1.4
EV/EBITDA(배)	4.1	12.3	7.0	6.8

주: K-IFRS 연결 요약 재무제표

[인터넷/게임/미디어] 김민정 (2122-9180) mjkim@hi-ib.com

# CJ ENM (035760)

# 콘텐츠 사업의 구조적 성장

# 3Q18 Review: 매출액 +12.7% YoY, 영업이익 +23.6% YoY 기록

3Q18 매출액은 1 조 963 억원(+12.7% YoY), 영업이익은 765 억원(+23.6% YoY)으로 영업이익은 당사 예상치 및 시장 컨센서스를 하회했다. 영업이익이 시장 예상치에 못미친주요인은 커머스 부문에서 IPTV 플랫폼 중심 송출수수료 인상으로 커머스 사업 부문의 영업이익률이 전년동기대비 5%p 하락한 점이다. IPTV 사업자와의 송출수수료 재계약으로 인해 3 분기 송출수수료 증가폭이 일시적으로 크게 확대되었지만 S 급 채널로 확보 기반의취급고 증가로 매출액 대비 송출수수료 부담 증가를 완화시킬 것으로 예상한다. 비수기임에도 불구하고 TV 광고 및 디지털 광고의 고성장으로 미디어 부문 분기별 매출액과 영업이익은 전년동기대비 각각 31.4%, 304.8% 증가하며 사상 최대치를 기록했다.

# 미디어 사업의 외형과 수익성 동시 개선

TV 매체력이 약화되고 있고 국내 광고 경기 회복이 더딤에도 불구하고 3 분기 TV 광고 매출액은 전년동기대비 23.7% 증가하며 고성장을 지속하고 있다. 텐트폴 작품인 '미스터션샤인'의 흥행에 인한 광고 단가 상승뿐만 아니라 tvN, OCN 채널의 전반적인 시청률 상승과 신규 예능 등 적극적인 편성 전략으로 미디어 사업이 호조세를 보인 것으로 4분기에도 외형 성장을 이어나갈 전망이다. 4 분기에는 '남자친구', '알함브라 궁전의 추억' 등의 드라마흥행이 예상되며, '알함브라 궁전의 추억'은 중국 OTT 사업자와 넷플릭스에게 판매될 가능성이 높아 콘텐츠 판매 수익 또한 성장이 기대된다. 콘텐츠 판매는 수익성도 높아 외형 성장과 더불어 수익성 개선에도 긍정적이다. 내년에는 넷플릭스와 오리지널 드라마 2 편, 중국 OTT 사업자와 1~2 편의 드라마를 공동제작할 예정으로 신규 수익원 창출 가능할 것으로 당분간 미디어 사업 중심으로 안정적인 성장이 가능할 것으로 보인다.

# 미디어와 커머스 시너지는 내년에 가시화될 전망

미디어와 커머스 분야의 시너지 방향성은 크게 1) 디지털 커머스, 2) 콘텐츠 커머스로 구성된다. 디지털 커머스 분야에서는 신설된 디지털커머스 본부의 '다이아 TV'와 '다다스튜디오'에서 제작하는 디지털 콘텐츠 중심으로 광고주에게 최적화된 브랜드 마케팅 및 광고 솔루션을 제공하여 신규 광고 수익 및 상품 매출 증가를 견인할 것으로 예상한다. 콘텐츠 커머스 분야는 보유하고 있는 콘텐츠 IP 를 활용한 자체 브랜드 확대로 상품 차별회를 강화하여 취급고가 증가할 것으로 기대한다. 더불어 '프로듀스 48' 출신 아이돌그룹 '아이즈원'의 일본 활동으로 규모가 큰 일본 시장 내 MD 사업 운영 경험을 쌓을 것으로 음악 사업과 커머스 사업과의 시너지 창출 또한 가능할 것으로 보인다.

표1. CJ ENM 3 분기 잠정실적

(단위: 십억원)

	2017	2018E	2019E	3Q17	2Q18	3Q18P	컨센서스	차이(%, %p)	기존 추정치	차이(%, %p)
매출액	3,973.4	4,359.5	4,670.9	972.5	1,049.0	1,096.3	1,060.9	3.3	1,057.1	3.7
YoY(%)	7.2	9.7	7.1		7.3	12.7	9.1	3.6	8.7	4.0
QoQ(%)				-0.5	1.7	4.5	1.1	3.4	0.8	3.7
영업이익	287.6	331.6	401.7	61.9	79.2	76.5	85.1	-10.0	85.0	-10.0
YoY(%)	39.1	15.3	21.2		-10.4	23.6	37.4	-13.8	37.3	-13.7
QoQ(%)				-29.9	-12.0	-3.3	7.5	-10.8	7.4	-10.7
이익률(%)	7.2	7.6	8.6	6.4	7.5	7.0	8.0	-1.0	8.0	-1.1
당기순이익	565.4	299.0	346.2	38.1	78.8	54.2	71.9	-24.5	77.1	-29.6
이익률(%)	14.2	6.9	7.4	3.9	7.5	4.9	6.8	-1.8	7.3	-2.3

자료: CJENM, Dataguide, 하이투자증권 리서치센터

주: 연결기준

표 2. CJ ENM 실적 현황 및 전망

(단위: 십억원) 2017 2018E 2019E 1Q17 2Q17 3Q17 4Q17 1Q18 2Q18 3Q18P 4Q18E 매출액 1,090.2 3,973.4 4,359.5 4,670.9 933.0 977.6 972.5 1,031.7 1,049.0 1,096.3 1,182.4 방송 1,261.9 1,515.5 1,659.8 278.6 323.1 309.7 350.5 332.5 361.9 406.8 414.3 커머스 1,193.3 1,234.8 1,293.2 285.6 300,0 276.2 331.4 290.9 307.5 295.0 341.5 영화 225.2 247.2 61.5 36.0 45.0 55.5 216.4 61.1 46.1 56.5 80.0 음악 230,7 256.9 293.8 47.4 47.1 69.8 66.5 58.2 76.0 66 3 56.2 CJ 헬로 1,062.3 1,135.9 1,177.0 260,3 261,2 263.8 276.9 272.1 277.2 291.4 295.2 매출총이익 1,712.1 1,685.3 1,891.7 416.9 437,7 405.8 451,6 406.1 410,0 405,6 463.5 영업이익 287.6 76.9 79.2 76.5 331.6 401.7 88.3 61.9 60.5 89.9 85.9 방송 61.8 125.4 136.1 20.1 24.0 9.2 8.6 29.2 37.2 34.4 246 커머스 126.5 146.1 35.9 45.6 39.5 151.6 30.7 42.3 33.9 17.8 32.4 영화 -10.4 1.1 7.4 0.9 -2.3 -3.3 -5.8 7.2 -3.9 -2.3 0.1 음악 11.8 15.1 24.8 2.4 2.0 6.8 0,6 2.7 4.2 3.3 4.9 CJ 헬로 72.9 63.5 87.3 17.6 19.1 18.5 17.6 13.1 15.7 20.5 14.1 세전이익 776.6 380.8 443.9 120.2 97.8 90.3 92.2 592.4 59.9 32.1 72.6 당기순이익 565.4 299.0 346.2 66.6 440 0 20.7 96.4 78.8 54.2 69.5 38.1 성장률 (YoY %) 매출액 7.2 9.7 7.1 n/a n/a n/a n/a 10.6 7.3 12.7 8.5 방송 9.5 15.4 20.1 n/a n/a n/a n/a 19.4 12.0 31.4 18.2 커머스 3.5 4.7 2.5 3.0 2.6 n/a n/a n/a n/a 1.8 6.8 영화 7.0 -3.9 14.2 n/a 30.9 -21.9 -20.4 -9.8 n/a n/a n/a 음악 15.7 11.3 14.4 n/a n/a n/a 18.4 41.1 -12.2 8.8 n/a CJ 헬로 2.1 6.9 3.6 n/a n/a 4.5 6.1 10.5 6.6 n/a n/a 매출총이익 9.9 12,2 -6.3 0.0 2.6 -1.6 n/a -2.6 n/a n/a n/a 영업이익 39.1 15.3 21,2 -10.4 23.6 41.9 n/a n/a n/a n/a 17.0 방송 33.1 102.8 8.5 n/a n/a n/a n/a 22.5 21.9 304.8 299.7 커머스 11.5 -16.5 15.5 n/a n/a n/a 17.9 -25.6 -41.8 -17.8 영화 적지 흑전 596.2 n/a n/a n/a 688.7 적지 적지 흑전 n/a 음악 63.3 28.0 64.2 n/a 13.0 113.7 -51.9 698.7 n/a n/a n/a CJ 헬로 69.7 -12.9 37.5 -25.4 -17.7 -20.2 n/a n/a n/a n/a 11.0 세전이익 499.0 -51.0 16.5 n/a n/a n/a 30,3 -83.5 21.1 181.2 n/a 505.1 -82.1 42.3 235 9 당기순이익 -47 1 15.8 n/a n/a n/a n/a 44.7 이익률 (%) 영업이익률 9.0 7.5 7.0 7.3 7.2 7.6 8.6 8.2 6.4 5.6 8.7 세전이익률 19.5 8.7 9.5 9.9 60.6 2.9 7.6 6.2 11.6 9.3 6.6 7.4 7.5 당기순이익률 14.2 6.9 7.1 45.0 3.9 1.9 9.3 4.9 5.9

자료: CJENM, 하이투자증권 리서치센터

주: 연결기준

#### Appendix 1. CJ ENM 3Q18 실적발표 Q&A

#### Q1. 디지털 광고 성장세에 대한 전망, 디지털 광고 플랫폼이 다양화되고 있는가?

- 디지털 광고 성장은 콘텐츠와 플랫폼 확대에 기인. '미스터션샤인'이나 '프로듀스 48' 등 콘텐츠 확대 및 디지털 전용 콘텐츠 '다이아 TV', '티빙' 등 플랫폼 다양화 지속

# Q2. 송출수수료 비용은 일회성으로 발생한 것인가?

- 3 분기 송출료 증가는 KT IPTV 와의 계약에 기인하며 채널위치를 A 급에서 S 급으로 바꾸면서 일시적으로 증가
- 4 분기에는 채널 위치를 A 급에서 S 급으로 변경한 것에 따라 영업성과가 높아질 것으로 기대하며 이를 통해 송출수수료 증가에 따른 부담이 낮아질 것으로 판단
- 내년 송출수수료 증가률은 올해대비 한 자리 수 이상으로 높이지 않는 것이 목표

## Q3. 드라마 공동 제작 진행 현황 및 '알함브라 궁전의 추억' 중국 판매 진행 상황

- 중국과 MOU는 체결 했으며, 중국의 여러 OTT 사업자들과 공동제작 논의 중. MOU의 내용은 한국 드라마 IP를 활용해서 중국드라마를 제작하는 것
- '알함브라 궁전의 추억'의 경우 방영권 판매에 대한 구체적인 논의 중이며 중국의 상황에 따라서 매출 규모나 인식 시점은 차이가 있을 수 있음

#### Q4. 영화사업 수익성 및 매출 변동성에 대한 전망

- 영화사업에서 극장 매출이 큰 비중을 차지하고 있어 매출 변동성 문제는 피할 수 없으나, 부가 매출이 증가하고 있기 때문에 변동성 부분은 개선될 것이라고 생각한
- 제작비 상승과 시장 경쟁 강화로 수익성에 부정적인 영향을 미쳤음. 그러나 기획력 강화 및 포트폴리오 확대를 통해 국내시장에서 변동성을 줄이고 해외시장 역량 강화에 집중

#### Q5. 오쇼핑과 CJ E&M 의 합병에 따른 시너지 효과

- 콘텐츠의 커머스화를 통한 시너지를 내고자 함
- '다이아 TV'와 '다다스튜디오'를 통해 콘텐츠와 디지털 커머스를 결합해 매출 증가하는 것이 목표
- 또한, 자체 IP를 베이스로 오쇼핑의 자체 브랜드를 확대하는 것이 목표이며 오가닉하게 전년대비 +20% 이상 성장시킨다는 단기 목표를 설정하고 진행 중

#### Q6. 중국의 공동제작 가시화 시점

- IP 2 편 정도 구체화되고 있으며, 대본 성과에 따라서 속도 차이가 있겠지만 내년 상반기에는 1~2 편 정도 공동제작 진행할 수 있을 것으로 판단

#### Q7. 향후 VOD 가격 정책

- 올해 8 월 월정액제 요금 인상. 콘텐츠 경쟁력이 타사에 비해 높다고 판단하여 가격을 인상한 것이며 콘텐츠의 가치를 고려하여 내년에도 가격 조정 고려할 계획
- 가격 인상은 소비자에게 민감한 부분이기 때문에 UHD 서비스, 4K 이상의 화질 제공 등 부가적인 가치 제공을 통해 콘텐츠 가치를 더 항상시킬 계획

## Q8. 스튜디오드래곤의 구작 대비 신작 매출 비중 및 라이브러리당 매출액 추이

- 구체적인 수치를 언급하기는 어렵지만 라이브러리의 플랫폼 확대를 통해 가격인상이 꾸준히 이루어지고 있는 상황

#### Q9. VOD 가격 인상에 따른 MSO 사와 분배율 변화

- MSO와 수익분배율은 기본적으로 65: 35가 기준
- 수익배분률 내에서 섹션을 어떻게 구성하느냐에 따라서 차이가 있으며 VOD 모델을 도입할 시기에 5:5로 시작해서 콘텐츠 사업자에게 유리한 구조로 나아가는 중

#### Q10. 홈쇼핑 송출수수료 전망

- 연간 기준으로 지난해 홈쇼핑 송출수수료는 2,300 억 수준이며 올해는 전년대비 8% 인상될 것으로 예상
- S 급 채널에 진입하면서 올해 홈쇼핑 수수료가 충분히 올랐고 MSO 와 IPTV 의 홈쇼핑 수수료 인하가 계속될 것으로 전망되기 때문에 내년에는 올해보다 낮은 송출수수료 인상률을 보일 것으로 판단

# Q11. 콘텐츠 커머스와 디지털 커머스의 시너지에 대한 구체적인 비즈니스 모델 및 시너지 가시화 시점

- 현재 콘텐츠 커머스와 디지털 커머스의 시너지를 내기위한 조직화 완료
- 디지털 커머스는 기존에 '다이아 TV'나 '다다스튜디오'가 광고 협찬을 통해 수익을 창출하는 모델이었다면 향후에는 관련 상품 개발을 통해 커머스 매출을 확대할 계획, 내년부터 구체적 결과 나올 것
- 콘텐츠 커머스는 CJE&M 과의 시너지를 통한 PPL 확대, IP 베이스의 상품 브랜드 개발, 포맷 차별화로 접근 중이며 이에 대한 결과들도 내년에는 가시화될 수 있도록 노력 중

#### Q12. CJ ENM 의 시장 경쟁력 및 향후 미디어 부분 실적에 대한 전망

- 미디어 부분 실적 호조로 3분기 좋은 실적 기록
- 연초 TV 광고와 디지털 광고 매출액 성장률을 +15% YoY, +30% YoY 로 제시, 현재 목표대로 좋은 성과를 보이고 있음. 3 분기 누적 매출액 기준 TV 광고는 +15% YoY, 디지털 광고는 +45% YoY 성장
- 연초 제시했던 가이던스는 충분히 달성할 것으로 보이며 프리미엄 콘텐츠 IP 확보 및 편성 전략 강화, PIP, MCN 사업 등에서 좋은 성과를 내고 있는 것이 경쟁력

# Q13. 제작비 전망

- 올해 제작비 가이던스는 5,000 억원으로 제시했고 3분기 누적으로 제작비 70% 정도 집행
- 아직 사업 계획 수립 중이지만, 2019 년에도 올해와 마찬가지로 예상할 수 있는 광고의 성장을 고려하여 제작비를 편성할 계획

## Q14. tvN, OCN 이외의 CJ ENM 채널에 드라마 편성할 가능성

- tvN 은 대작 중심으로 론칭하고 있으며 OCN 은 장르 중심의 콘텐츠 론칭
- 이번주 Olive 채널에서 '은주의 방' 론칭, 웹 드라마 뿐만 아니라 드라마 확장을 통해 라인업을 최대한 펼치고자 노력 중

## 자료: 하이투자증권

# K-IFRS 연결 요약 재무제표

재무상태표					포괄손익계산서				
(단위:십억원)	2017	2018E	2019E	2020E	(단위:십억원,%)	2017	2018E	2019E	2020E
유동자산	664	1,483	2,232	2,915	매출액	2,260	4,360	4,671	5,155
현금 및 현금성자산	114	269	925	1,476	증가율(%)	2.3	92.9	7.1	10.4
단기금융자산	83	332	365	401	매출원가	988	2,674	2,779	2,990
매출채권	372	719	770	850	매출총이익	1,272	1,685	1,892	2,165
재고자산	76	147	158	174	 판매비와관리비	1,047	1,354	1,490	1,670
비유동자산	2,138	4,985	4,490	4,146	연구개발비	2	4	4	4
유형자산	816	1,381	1,154	980	기타영업수익	-	-	-	-
무형자산	950	1,831	1,553	1,371	기타영업비용	-	-	-	-
자산총계	2,802	6,468	6,722	7,061	영업이익	224	332	402	495
유동부채	732	1,975	1,944	1,918	증가율(%)	25.5	47.7	21.2	23.2
매입채무	36	69	74	82	영업이익률(%)	9.9	7.6	8.6	9.6
단기차입금	22	1,272	1,272	1,272	이자수익	-	-	-	_
유동성장기부채	152	152	152	152	이재비용	_	-	-	_
비유동부채	586	1,506	1,506	1,506	지분법이익(손실)	6	56	68	75
사채	511	1,431	1,431	1,431	기타영업외손익	-33	-8	-30	-30
장기차입금	-	_	_	_	세전계속사업이익	184	381	444	544
부채총계	1,318	3,481	3,450	3,425	법인세비용	41	82	98	120
지배 <del>주주</del> 지분	1,028	2,404	2,603	2,870	세전계속이익률(%)	8.2	8.7	9.5	10.6
자본금	31	1,295	1,295	1,295	당기순이익	143	299	346	425
자본잉여금	80	80	80	80	순이익률(%)	6.3	6.9	7.4	8.2
이익잉여금	924	1,037	1,238	1,506	지배주주귀속 순이익	131	172	260	327
기타자본항목	-12	-12	-12	-12	기타포괄이익	-1	-1	-1	-1
비지배주주지분	456	583	669	767	총포괄이익	142	297	345	423
자 <del>본총</del> 계	1,484	2,987	3,272	3,637	기배 <del>주주귀속총</del> 포괄이익	141	294	341	419
	,	· ·	<u> </u>						
현금흐름표					주요투자지표				<del></del>
(단위:십억원)	2017	2018E	2019E	2020E		2017	2018E	2019E	2020E
영업활동 현금흐름	330	50	719	610	주당지표(원)				
당기순이익	143	299	346	425	EPS	21,054	7,846	11,842	14,909
유형자산감가상각비	166	164	227	174	BPS	165,443	109,634	118,722	130,877
무형자산상각비	79	79	279	181	CFPS	60,410	18,948	34,917	31,087
지분법관련손실(이익)	6	56	68	75	DPS	3,000	3,000	3,000	3,000
투자활동 현금흐름	-256	-3,317	-9	-5	Valuation(배)				
유형자산의 처분(취득)	-183	-730	-	-	PER	11.0	27.8	18.5	14.7
무형자산의 처분(취득)	-86	-960	-	-	PBR	1.4	2.0	1.8	1.7
금융상품의 증감	67	-249	-33	-36	PCR	3.8	11.5	6.3	7.0
재무활동 현금흐름	-62	3,416	-59	-59	EV/EBITDA	4.1	12.3	7.0	6.8
단기 <del>금융부</del> 채의 <del>증</del> 감	-	-	-	-	Key Financial Ratio(%)				
장기 <del>금융부</del> 채의 <del>증</del> 감	363	920	-	-	ROE	13.5	10.0	10.4	11.9
자본의 <del>증</del> 감	-	1,264	-	-	EBITDA 이익률	20.8	13.2	19.4	16.5
배당금지급	-18	-18	-59	-59	부채비율	88.8	116.6	105.4	94.2
현금및현금성자산의증감	11	154	656	552	순부채비율	32.9	75.5	47.8	26.9
기초현금및현금성자산	103	114	269	925	매출채권회전율(x)	6.2	8.0	6.3	6.4
기말현금및현금성자산	114	269	925	1,476	재고자산회전율(x)	32.6	38.9	30.6	31.0

자료 : CJ ENM, 하이투자증권 리서치센터

CJ ENM	
최근 2년간 투자의견 변동 내역 및 목표주가 추이	

		목표주가	목표주가 대상시점	괴리율	
일자	투자의견	(원)		평균 주가대비	최고(최저) 주가대비
2018-08-09	Buv	335,000	1년		



# Compliance notice

당 보고서 공표일 기준으로 해당 기업과 관련하여,

- ▶ 회사는 해당 종목을 1%이상 보유하고 있지 않습니다.
- ▶ 금융투자분석사와 그 배우자는 해당 기업의 주식을 보유하고 있지 않습니다.
- ▶ 당 보고서는 기관투자가 및 제 3 자에게 E-mail 등을 통하여 사전에 배포된 사실이 없습니다.
- ▶ 회사는 6개월간 해당 기업의 유가증권 발행과 관련 주관사로 참여하지 않았습니다.
- ▶ 당 보고서에 게재된 내용들은 본인의 의견을 정확하게 반영하고 있으며, 외부의 부당한 압력이나 간섭 없이 작성되었음을 확인합니다.

(작성자: 김민정)

본 분석자료는 투자자의 증권투자를 돕기 위한 참고자료이며, 따라서, 본 자료에 의한 투자자의 투자결과에 대해 어떠한 목적의 증빙자료로도 사용될 수 없으며, 어떠한 경우에도 작성자 및 당사의 허가 없이 전재, 복사 또는 대여될 수 없습니다. 무단전재 등으로 인한 분쟁발생시 법적 책임이 있음을 주지하시기 바랍니다.

- 1. 종목추천 투자등급 (추천일 기준 종가대비 3등급) 종목투자의견은 향후 12개월간 추천일 종가대비 해당종목의 예상 목표수익률을 의미함.
- Buy(매 수): 추천일 종가대비 +15%이상
- Hold(보유): 추천일 종가대비 -15% ~ 15% 내외 등락
- Sell(매도): 추천일 종가대비 -15%이상
- 2. 산업추천 투자등급 (시가총액기준 산업별 시장비중대비 보유비중의 변화를 추천하는 것임)
- Overweight(비중확대), Neutral (중립), Underweight (비중축소)

# 하이투자증권 투자비율 등급 공시 2018-09-30 기준

구분	매수	중립(보유)	매도
투자의견 비율(%)	90.1%	9.9%	-